

REF:	NHW 10-0716	CDI	Date de Parution	21 Juillet 2016
LOCALISATION	92 Boulogne-Billancourt			
TITRE	Commercial(e) Sédentaire H/F			

- **Poste et missions :**

Au sein d'une équipe de 8 personnes, sous la responsabilité d'un Responsable de Vente, votre mission sera de prospecter, conseiller, négocier et commercialiser par téléphone l'ensemble des supports publicitaires du Groupe et notamment la large gamme d'offres digitales innovantes : le search local, le display géolocalisé, etc. auprès d'une clientèle de professionnels exigeants.

Véritables tremplins professionnels, ces postes offrent aux plus performants de réelles opportunités d'évolution au sein de XXXX Group, dans la filière commerciale, dans les autres métiers du Groupe (marketing, support commercial, communication, etc.), ou encore sur des postes de management. La rémunération à l'embauche est attractive. Elle comprend un fixe et une part variable sur objectifs qui n'est pas plafonnée, afin de valoriser la performance.

- **Profil :**

De formation Bac+2 à Bac+5 en technique de vente et/ou commerce, vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins un an dans les services aux particuliers ou aux entreprises.

Le dynamisme commercial, l'ouverture d'esprit, le sens relationnel, et la passion du client vous animent ? Nous vous proposons de relever des challenges en commercialisant des produits en constant renouvellement au sein d'équipes passionnées. Vous avez une bonne connaissance du marché du web (Internet, mobile, tablettes), le sens du résultat et une orientation client permettant de trouver les mots pour conseiller et convaincre vos clients et prospects.